



**IPONTIX**

**CORPORATE  
FINANCE**

## **IPONTIX. BUY SIDE M & A. WETTBEWERBSVORTEILE FÜR LANGFRISTIG WERTSCHAFFENDE AKQUISITIONEN.**

---

In unserer 18-jährigen Beratungstätigkeit haben wir eine hohe Spezialisierung für die Beratung bei Unternehmenszukaufen (Buy Side M&A) aufgebaut.

Beim Kauf bereits definierter Zielunternehmen als auch bei der Entwicklung langfristiger Akquisitionsstrategien beraten wir unsere Mandanten mit dem notwendigen Augenmaß und persönlichem Einsatz: Von der Zieldefinition, der Marktrecherche, der vertraulichen und häufig exklusiven Initiierung der Transaktion, der Due Diligence bis hin zum erfolgreichen „Closing“.

# SIE DENKEN ÜBER EXTERNES WACHSTUM NACH? WIR ENTWICKELN LANGFRISTIGE AKQUISITIONSSTRATEGIEN UND SETZEN DIESE UM!

Unternehmenskäufe – sorgfältig vorbereitet und maßvoll umgesetzt – können ein sehr effektiver Weg zur Sicherung und zum Ausbau der Marktpositionierung in bestehenden Märkten sowie zum Eintritt in neue Zielmärkte sein. Internationalisierung und Diversifikation sowie Vertikalisierung entlang der Wertschöpfungskette sind häufig Zielsetzungen strategischer Akquisitionen. Wir beraten unsere Kunden von der Entwicklung ihrer langfristigen Akquisitionsstrategie bis zum Abschluss der Transaktion(en).

Bei den entscheidenden Schritten für erfolgreiche Unternehmenskäufe unterstützen wir umfassend im Rahmen strukturierter, oftmals sehr langfristiger angelegter Kaufmandate:

- **Erarbeitung der konkreten Zieldefinition und Festlegung der Akquisitionskriterien**
- **Marktrecherche, Analyse und Priorisierung potenzieller Zielunternehmen**
- **Zielgerichteter Argumentationsaufbau und persönliche, vertrauliche Ansprache der Gesellschafter**
- **Validierung der Zielunternehmen und Eruierung der Verkaufsbereitschaft der Gesellschafter**

- **Professionelle Unternehmensbewertung und Verhandlungsführung**
- **Durchführung der Due Diligence sowie Koordination der internen und externen Due Diligence-Teams**
- **Strukturierung der Transaktion, ggf. inklusive adäquater Akquisitionsfinanzierung**
- **Kaufmännische Verhandlung der Vertragsparameter bis zum Vertragsabschluss**

## BIS HIERHIN – UND NICHT WEITER?

Unternehmenskäufen gehen oftmals auch stark emotional geführte Verhandlungen seitens der Verkäufer voraus. Wir kennen diese Situationen und setzen uns mit viel Verständnis, persönlichem Engagement und dem nötigen Fingerspitzengefühl für unsere Mandanten ein. Häufig macht dies den entscheidenden Unterschied für den erfolgreichen Abschluss.

Im Rahmen der Prüfung von Zukäufen bleiben wir immer auf dem Teppich. Wir agieren niemals „Deal-getrieben“: Der Erfolg für eine langfristige erfolgreiche Akquisitionsstrategie liegt in vielen Fällen auch darin, bestimmte Unternehmenskäufe eben nicht zu tätigen. Bei Zweifeln an der Nachhaltigkeit von Geschäftsmodellen und Unternehmensplanungen oder bei überhöhten Kaufpreisforderungen beziehen wir klar Position und raten unseren Mandanten vom Unternehmenskauf ab.

## EXTERNEN WACHSTUM STRATEGISCH BEGREIFEN: UNSER MEHRWERT IST IHR WETTBEWERBSVORTEIL

---

**Originäre Akquisitionspipeline.** Durch einen aktiven, nicht opportunistischen Ansatz, ermöglichen wir unseren Mandanten einen originären Marktüberblick. Die initiale Ansprache potenzieller Zielunternehmen in einem strukturierten Prozess ermöglicht den Aufbau einer langfristig wirkenden, strategischen Akquisitionspipeline mit wertvollen Erkenntnissen zur strategischen Positionierung relevanter Marktteilnehmer.

**Exklusivität.** Durch die persönliche, vertrauliche Ansprache der Zielunternehmen und ihrer Gesellschafter gelingt uns sehr häufig der Aufbau exklusiver Verhandlungspositionen und Transaktionsprüfungen bis zur Umsetzung. Dies ermöglicht ein Agieren in Ruhe bei einem hohen Maß an Transaktionssicherheit.

**Kapazität und Diskretion.** Wir koordinieren sämtliche Prozessschritte und zielen auf eine Entlastung des Managements unserer Mandanten. In der Initiierung und Validierung von nationalen und internationalen Transaktionen treffen wir in einem häufig breiten Spektrum an Zielunternehmen eine selektive Vorauswahl auf Basis persönlicher Gespräche durch Senior-Partner von IPONTIX, noch ohne dass unsere Mandanten namentlich in Erscheinung treten.

**Optimale Unternehmensbewertung.** Neben der Identifikation der „richtigen“ Zielunternehmen ist ein aus Käufersicht attraktiver Kaufpreis ein wesentliches Entscheidungskri-

terium. Von der ersten indikativen Bewertung eines Zielunternehmens bis zur Bestätigung im Rahmen der Due Diligence vertreten wir bei der Unternehmensbewertung und Verhandlung stets die Interessen unserer Mandanten.



**Methodenkompetenz.** Professionelle Unternehmensbewertung heißt für uns neben der Anwendung sämtlicher Bewertungsmethoden auch zusätzlich zu einer „Stand-Alone“-Bewertung des Zielunternehmens, insbesondere potenzielle Synergien – aber auch mögliche Integrationsaufwendungen – zu bewerten. Zur Gesamtbewertung gehört regelmäßig eine „Buy vs. Build“-Analyse sowie das Aufzeigen einer optimalen Kaufpreisfinanzierung.

**Hohe Transaktionswahrscheinlichkeit.** Den entscheidenden Einfluss des Unternehmensverkäufers auf die letztliche Entscheidung über den Abschluss einer Transaktion verlieren wir nie aus den Augen. Strukturierte Transaktionsprozesse in Verbindung mit einem hohen Maß an Verbindlichkeit und Sensibilität in der Kommunikation schaffen Vertrauen auf Käufer- und Verkäuferseite.

## KURZPROFIL

---

- Eigentümergeführt und unabhängig
- Produktübergreifende Beratung in allen Fragen der Eigen- und Fremdkapitalbeschaffung:
  - \_ Eigenkapitalberatung
  - \_ Mergers & Acquisitions
  - \_ Fremdkapitalberatung
  - \_ Kapitalmarktberatung
- Branchenübergreifende Beratung mit dem Fokus auf mittelständische Unternehmen und Familienunternehmen.
- Unternehmerisch, pragmatisch, lösungsorientiert
- Vertrauensvoll und langfristig fokussiert

## ÜBER IPONTIX

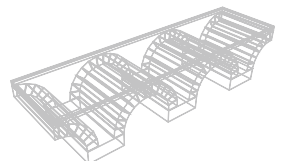
---

Der Kern unseres Firmennamens kommt aus dem Lateinischen. „Pons“ – die Brücke. Die Brücke steht symbolhaft ideal für unsere Beratung. Wir schlagen die Brücke zu Investoren und Financiers und sind dabei selbst die Architekten und Baumeister. Dabei verwenden wir nur das Baumaterial, das unseren Kunden eine stabile und langfristig haltbare Brücke schafft. Ganz so, als würden wir unser eigenes Haus bauen.

### IPONTIX.

**Unternehmensfinanzierung für den Mittelstand und Familienunternehmen.**

IPONTIX CORPORATE FINANCE Beratungsgesellschaft mbH,  
Melemstraße 2 / Ecke Eysseneckstraße, 60322 Frankfurt am Main  
Telefon +49 (0)69-9 54 54-0, [www.ipontix.com](http://www.ipontix.com)



Ihre Ansprechpartner:

Dr. Elmar Jakob, [ejakob@ipontix.com](mailto:ejakob@ipontix.com) / Evelyn Raum, [eraum@ipontix.com](mailto:eraum@ipontix.com)